

Bán trên eBay: ví dụ điển hình

Quý vị có thể dùng eBay để kiếm tiền từ những gì bỏ đi không còn muốn nữa. Hãy cùng xem Antonio làm điều đó như thế nào.

Dùng eBay trong việc chuyển sang nhà nhỏ hơn

Antonio đang chuyển sang một nhà nhỏ hơn và muốn vứt đi một số đồ vật không cần nữa. Anh ấy nên làm như thế nào?

- Anh nghĩ rằng mọi thứ đều có giá trị và không muốn lãng phí nên không muốn vứt chúng đi.
- Antonio có thể gọi cho một đại lý đồ cũ để bán tất cả đồ của anh, nhưng anh sợ sẽ không bán được giá tốt.
- Antonio có một chiếc máy tính, một máy ảnh trong điện thoại di động và kết nối internet, đó là tất cả những gì anh cần để bán hàng trực tuyến. Anh quyết định eBay sẽ là cách tốt nhất giúp anh bỏ đi những gì không còn muốn nữa.

Bán đồ gia dụng trên eBay

eBay giúp bán đồ khá dễ dàng:

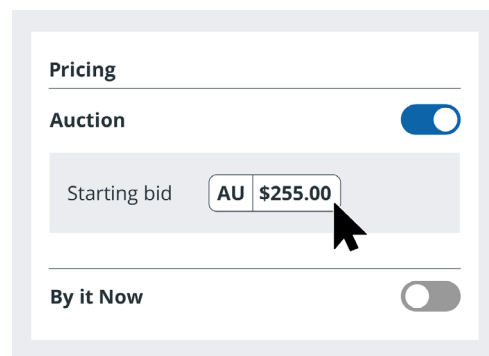
1. Antonio đăng nhập vào tài khoản eBay của mình bằng cách vào trang **ebay.com.au** và đăng nhập bằng tên người dùng và mật khẩu của anh.
2. Anh chọn một món đồ muốn bán và dùng điện thoại chụp hình nó, sao cho nhìn chính xác từ mọi góc, bao gồm cả những chỗ bị hư hỏng. Anh email các tấm hình này đến máy tính để tải chúng xuống và đưa vào phần niêm yết trên eBay.
3. Antonio tìm kiếm trên eBay những đồ giống như anh đang muốn bán. Anh kiểm tra giá của chúng để xác định giá mình muốn bán.



Chụp ảnh hàng bán từ mọi góc để hiển thị chính xác tình trạng của chúng

Bán trên eBay: ví dụ điển hình

4. Anh nhấp vào **Sell (Bán)** ở gần trên cùng bên phải trang chủ eBay và làm theo hướng dẫn để niêm yết bán món đồ đó.
5. Anh quyết định bán nó qua đấu giá chứ không phải **Buy It Now (Mua Nó Ngay bây giờ)**. Anh cẩn thận xem từng lựa chọn trước khi quyết định.
6. Anh ấn định **Starting bid (Giá Khởi điểm)** cho cuộc đấu giá, sao cho thực tế nhưng chấp nhận được với anh.
7. Trên trang niêm yết, anh sử dụng công cụ tính phí bưu điện để người mua biết được phải cộng thêm chi phí giao hàng là bao nhiêu vào giá bán của món đồ họ muốn mua.
8. Khi tạo tài khoản eBay Antonio đã chọn PayPal làm phương thức thanh toán ưa thích, và anh để nguyên như vậy. Điều đó có nghĩa là tiền bán hàng sẽ được chuyển vào tài khoản PayPal của anh.
9. Khi hài lòng với mọi thứ, Antonio nhấp nút **List it (Niêm yết nó)** để công bố món đồ anh đang bán trên eBay.



Giá khởi điểm cần phải thực tế, và đó là số tiền quý vị sẵn sàng chấp nhận

Điều gì xảy ra khi kết thúc niêm yết?

Nếu khi kết thúc thời gian đấu giá mà Antonio không bán được đồ, anh có thể niêm yết lại để bán. Nếu chọn **Starting bid (Giá khởi điểm)** thấp hơn, đồ của anh có thể được nhiều quan tâm nhiều hơn lần đầu và cơ hội bán được cao hơn.

Nếu bán được, Antonio phải chuẩn bị gửi nó cho người mua:

1. Nếu thành công, Antonio sẽ nhận được email từ eBay cho biết hàng của anh đã bán được và anh cần sẵn sàng để giao hàng. Email có chi tiết liên lạc của người mua, bao gồm cả địa chỉ giao hàng ghi trên tài khoản eBay của họ. Tuy nhiên, anh sẽ không gửi nó đi cho đến khi nhận được tiền thanh toán. Người mua có bốn ngày để trả tiền.
2. eBay sẽ gửi cho Antonio một email khác khi anh được trả tiền. Anh sẽ cũng nhận được một email từ PayPal xác nhận đã nhận được tiền trả cho anh.

Bán trên eBay: ví dụ điển hình

- Antonio kiểm tra tài khoản PayPal để xác nhận đã nhận được tiền. Anh nhận thấy số tiền ít hơn một chút so với giá bán vì cả eBay và PayPal đều trừ phí của họ từ đó.
- Sau đó Antonio gói đồ cẩn thận. Anh có thể in một nhãn bưu điện từ eBay, và trong tháng đó tài khoản PayPal của anh sẽ bị trừ tiền phí bưu điện.
- Anh dán nhãn lên bưu kiện và gửi nó tại một bưu điện, đảm bảo là lấy giấy biên nhận.
- Antonio lưu ý để lại phản hồi tích cực cho người mua trên eBay vì họ đã thanh toán kịp thời.



PayPal	
Payment received	...
Fees deducted	...
Total	\$456

PayPal và eBay tính phí đối với các mặt hàng quý vị bán